

차세대영재기업인 교육원
우수사례집

미래 산업을 선도할 지식재산 기반 영재기업인 육성

- 2024.12. -

차세대영재기업인 교육원
우수사례집

미래 산업을 선도할 지식재산 기반 영재기업인 육성

CONTENTS

PART 1.

KAIST IP영재기업인교육원 우수사례

김려원	주식회사 유어라운드 대표	06
김슬민	ALGORIX LLC Product Owner	08
김인준	중동고등학교 재학	10
류혜진	PSI International	12
문혜진	띵컴퍼니 대표	14
박상욱	블링크스 주식회사 대표	16
정경민	UNIST, 쉼타이즈랩스	18
정동윤	KAIST 전산학부 재학	20
정창제	Goodnotes Engineering Manager	22
황동규	주식회사 앙트비 대표	24

PART 2.

POSTECH 영재기업인교육원 우수사례

강수지	우주먼지제작소Orbit 대표	28
김동규	AutoRAG 대표	30
김중호	(주)아이디어오션 대표	32
김혜린	연세대학교 계량위험관리학과 재학	34
유용재	홍익대학교 공과대학 기계·시스템디자인공학과 초빙교수	36
이준수	(주)밀리미터컴퍼니 이사	38
이지용	KAIST 경영대학 경영 석박사 통합과정 재학	40
장세윤	(주)마이다스에이치엔티 CEO	42
조현상	(주)휴몬랩 대표이사	44
최형빈	비바리퍼블리카 재직	46

PART 3.

사업소개

지식재산 기반 차세대영재기업인 육성사업 소개	50
POSTECH 영재기업인교육원	52
KAIST IP영재기업인교육원	53
차세대영재기업인 수료생 네트워크	54
차세대영재기업인 교육원 관련 기관	55

PART
1

KAIST
IP영재기업인교육원
우수사례

차세대영재기업인 교육원 우수사례집



김려원 06p



김슬민 08p



김인준 10p



류혜진 12p



문혜진 14p



박상욱 16p



정경민 18p



정동윤 20p



정창제 22p



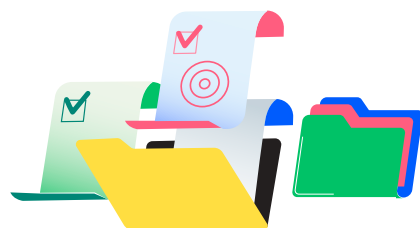
황동규 24p

김려원

KAIST
IP영재기업인교육원 7기
고려대학교 철학과 재학
주식회사 유어라운드 대표

“
기술력과 실행력을
기반으로 교육 SaaS 시장에서
입지를 강화해 나가는 사람
”

융합교육의 나비효과



세상을 바라보는 관점을 확장하라

영재교육원에서의 경험은 과학만이 제 유일한 관심사라고 믿었던 저에게 인문학의 재미를 일깨워주었습니다. 그중에서도 메디치 가문에 관한 이야기를 다룬 수업은 제게 잊을 수 없는 인상을 남겼습니다. 과학이 중심이던 관심사를 넘어, 역사를 통해 창의성과 혁신이 어떻게 발현되고 또 세상을 바꿀 수 있는지 깨닫게 된 계기였죠.

수많은 팀 활동과 프로젝트, 끊임없는 질문과 토론은 단순히 교과서의 내용을 넘어 실제 세상에서 발생할 수 있는 다양한 문제들을 해결하는 데 필요한 기술과 태도를 배울 수 있는 기회였습니다. 이러한 경험들은 결국 제가 창업에 대해 두려움 없이 접근할 수 있는 마음가짐을 만들어주었습니다. 창업은 결코 완벽한 사람만이 할 수 있는 일이 아니라, 논리적 사고를 즐기고, 새로운 아이디어를 탐구하며, 열정을 가지고 도전하려는 사람이라면 누구나 해볼 만한 과정을 깨닫게 해준 것입니다.

미래기술 융합교육의 필요성

창업을 결심하게 된 가장 큰 계기는 미래기술 융합교육이 우리 사회에 꼭 필요하다는 사실을 절감했기 때문입니다. 창업 초기, KAIST IP CEO를 통해 많은 도움을 받을 수 있었습니다. 창업에 필요한 기본적인 지식뿐만 아니라, 실제 사업 운영에서 마주하는 문제들을 해결할 수 있는 실질적인 조언을 제공해 주었습니다.

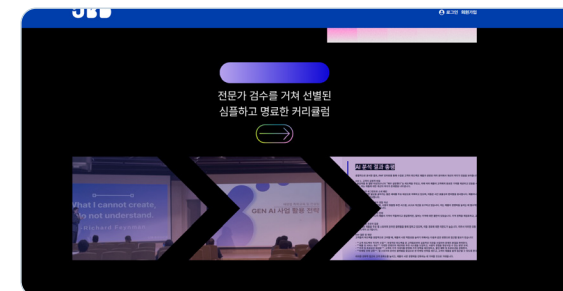
현재 유어라운드는 계획 대비 200% 이상의 성과를 달성하며, 서비스 제공처가 예상치를 초과하는 결과를 보여주고 있습니다. 이는 유어라운드의 교육 SaaS 플랫폼이 시장에서 높은 적합성과 경쟁력을 갖추고 있음을 입증하는 지표라 할 수 있습니다. 또한, 웹앱 제작을 완료하며 디지털 전환 속도를 가속화하고, 고객들에게 안정적이고 혁신적인 교육 서비스를 제공할 수 있는 기반을 마련했습니다. 초기 고객사와의 긍정적인 관계 형성을 통해 시장 신뢰를 강화한 점도 중요한 성과 중 하나입니다. 앞으로의 목표는 단순히 현재의 성과에 만족하는 것이 아니라, 지속적인 성장과 글로벌 확장을 통해 시장 내 선도적인 위치를 확보하는 것입니다.

우물 안 개구리의 결심

저는 아직도 우물 안에 머물러 있는 개구리입니다. 흔히 말하길, 개구리는 우물을 벗어나야 한다고들 하죠. 하지만 가만히 생각해보면, 사회가 개구리에게 요구하는 것은 우물을 벗어나는 것뿐만이 아닙니다. 좋은 대학과 직장에 들어가야 하고, 고된 노동과 부담감 속에서도 반드시 행복해야 한다고 말합니다. 마치 이 모든 것이 당연한 듯 강요됩니다. 그러나 저는 그런 사회적 요구에 반항하는 마음으로 우물 안에 머물기로 했습니다.

저는 제 우물을 좁고 답답한 공간으로 여기지 않고, 제가 탐구하고 성장할 수 있는 세계로 지정했습니다.

다. 그렇게 우물을 바라보니, 굳이 벗어나지 않아도 제게 필요한 모든 것이 그 안에 있다는 사실을 깨달았습니다. 그 우물 안에서 저는 더 깊이 생각하고, 더 넓은 관점을 탐구하며, 제 세계를 만들어가고 있습니다.



김슬민

KAIST
IP영재기업인교육원 11기
ALGORIX LLC Product Owner

“
변화를 두려워하지 않는
시도가 가져올 혁신을 믿는 사람
IT 서비스 및 IT 컨설팅을
담당하는
ALGORIX LLC 글로벌 유닛에서
운영과 총괄을 담당

디지털 민주주의를 향하여

자발적으로 가치를 찾아내는 태도

제 안의 상상력을 자극하는 영재 교육원의 목적, 프로젝트 활동 주제를 찾아보면서 지원하게 되었습니다. 늘 정해져 있는 답만 찾아내는 교육을 넘어 자신만의 답을 찾고 가치를 만들어내는 교육을 통해 세상을 다르게 볼 수 있었습니다. 다양한 차세대 기술에 대한 학습과 질문에 도전하여 자신만의 색으로 풀어가길 반복하며 스스로 풀어나가는 힘을 길렀습니다. 창업하기까지 현실적으로 해결해야 할 어려움이 많았지만 교육원에서 창업비용을 지원해주고 교육원 동기들과 선배들을 통해 인프라와 조언 등 도움을 받을 수 있었습니다.

상상을 현실로 바꿔나가는 길

어릴 때부터 늘 하고 싶은 게 많았고, 학급 발명 영재 수업에서 주어진 모든 걸 이용해서 골드버그 장치를 만들어 보라는 미션에 천장 전체를 이용할 정도로 자유롭고 창의적이었습니다. 영재 교육원의 다양한 교육과정 중 가장 흥미 있었던 것은 메타버스 기술이 상용화되기 이전, 기술에 대해 학습하고 조별로 메타버스 세계관을 만들어 보는 과제였습니다. 머릿속에 그리고 있었지만 표현할 줄 몰라 상상에만 그쳤던 자유로운 세계관을 꺼내서 직접 나타낼 수 있게 되었던 순간은 감동적이었습니다.

'2023 오늘 전통창업 아이디어 공모전'에 참여하여 'TrendMixer'라는 사업 아이디어로, 전통놀이 문화에 대해 현대 놀이품에 접목시키고



꾸준히 문화를 이어갈 수 있도록 새로운 시각으로 접근해 미성년자 최초로 수상했습니다. 처음으로 진행한 창업 'TrendMixer'의 경우, '문화 창업'이라는 처음 접하는 주제에 흥미를 느껴 시작되었습니다. 공방을 오가며 제품 제작 과정을 거쳤고, 이를 특허로 출원해 독자적 디자인 IP를 구성했고 이에 좋은 결과로 사업체 1차 엑시트(exit)를 진행했습니다. 현재 재직 중인 기업 ALGORIX LLC는 미국에 본사를 두고 프로그래밍교육을 중점으로 SaaS기반한 협업툴 제작 사업 등을 진행하고 있습니다. 저희 팀의 경우 추진이 빠른 애자일(agile)한 운영방식이 특징입니다. 글로벌 유닛에서 운영과 총괄을 담당하고 꾸준한 기획을 바탕으로 앞으로 교육 플랫폼 계열의 대표 기업으로 성장하는 것을 목표로 하고 있습니다.



삶을 바꾸는 길에서 찾는 빛

삶을 바꿀 하나의 길을 만드는 과정에서 저의 앙프러트러너는 '오드리탕'입니다. 대만의 디지털 담당 정무위원으로, 디지털 민주주의를 말합니다. 특히 "만일 당신이 무언가에 대해 분노를 느낀다면 그것을 건설적인 에너지로 바꿔보세요. 그리고 스스로에게 묻고 답해보세요. 이러한 일이 일어나지 않도록 나는 사회를 향해 무엇을 할 수 있을까요?"라는 말이 제 신념으로 자리잡고 있습니다. KAIST 영재교육원, 그간 놓쳐왔던 더 넓고 새로운 세상이 보이는 그곳에서 여러분의 빛을 찾으셨으면 합니다.

김인준

KAIST
IP영재기업인교육원 15기
중등고등학교 재학
만족샵(manjok.shop) 설립

“
한국의 메타버스 환경을
혁신적으로 개선하고자
만족샵(manjok.shop)을
운영하는 사람
”

창업가로서의 성장 이야기



경험과 지식을 확장시킬 수 있는 기회

초등학교 시절, 저는 프로그래머를 꿈꾸며 코딩과 소프트웨어에 관심을 갖기 시작했고, 5학년 때, 메타버스를 처음 접하게 되었습니다. 메타버스를 직접 개발해볼 수 있다는 가능성에 직접 도전했지만, 당시 한국에서는 관련 자료나 개발 소스를 찾는 것이 매우 어려웠습니다. 그래서 저는 독학을 통해 부족한 부분을 채우며, '어떻게 하면 더 나은 메타버스를 만들 수 있을까?'라는 질문을 스스로 던지기 시작했습니다.

중학교 3학년 때 KAIST IP 영재기업인교육원에 참여하면서 기술뿐만 아니라, 문제를 해결하는 다양한 비즈니스적인 접근 방법을 배울 수 있었고, 이를 통해 기업가로서의 꿈을 더 구체화할 수 있었습니다. 멘토링과 전문가들의 조언이 큰 도움이 되었고, 창업에 필요한 여러 실질적인 지식과 경험을 쌓을 수 있었습니다.

가장 기억에 남는 일은 7월 하계 집중교육에서 진행된 '극한환경 대응 로봇-생체모방' 자라나는 로봇을 활용한 20년 후 인류에게 도움을 줄 수 있는 아이디어를 도출하는 프로그램입니다. 실생활에서는 접하기 어려운 첨단 기술을 연구원들이 직접 시연하고, 참가자들은 이를 체험할 수 있었습니다. 이 경험을 바탕으로 새로운 아이디어를 도출해내는 과정이 매우 흥미로웠으며, 제 사업에도 창의적인 영감을 받을 수 있는 계기가 되었습니다.

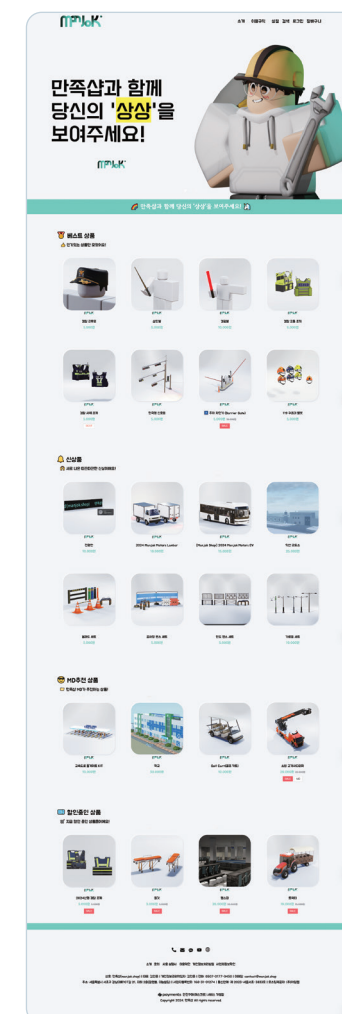


미래를 대비하는 통찰력

약 4년 전까지만 해도 한국에서는 메타버스 관련 자료나 개발 소스를 찾기 어려웠습니다. 이러한 상황에서 한국의 메타버스 환경을 혁신적으로 개선하고자 2022년에 만족샵(manjok.shop)을 설립하였습니다. 메타버스 개발 소스와 맞춤형 솔루션 제공을 통해 고객의 다양한 니즈에 맞춘 메타버스 환경 구축을 돕는 서비스를 지속적으로 확장해 나갈 계획입니다. 메타버스 개발 소스의 다각화와 시를 결합한 기술적 혁신을 추진하여, 전 세계 개발자들이 만족샵의 플랫폼을 통해 메타버스를 구축할 수 있도록 하고자 합니다.

세상에 기여하는 방법 하나

기업가로서 저의 이상형은 타인, 세상을 위해 활동하는 토스(비바리퍼블리카)의 이승건대표님입니다. 치과 의사로서의 안정된 직업을 뒤로하고 창업에 도전하였고, 8번의 창업 실패에도 불구하고 계속해서 도전하여 금융과 기술을 결합한 핀테크 분야에서 혁신적인 서비스를 성공시켰습니다. 또한 의사 시절 많은 사람을 돕고 싶다는 삶의 목표를 갖고 계셨다는 모습을 보며 제가 누군가를 돕는 일에 보람을 느낀다는 점, 창업을 통해 사회에 기여하고자 한다는 점에서 많은 공감과 존경심을 갖게 되었습니다. 어릴 적의 작은 호기심과 다양한 경험들이 차곡차곡 쌓여, 이제 저는 기술과 비즈니스를 결합하여 세상에 긍정적인 변화를 일으키는 기업가로 성장하고자 합니다.



류혜진

KAIST
IP영재기업인교육원 1기
PSI International

“
새로운 세대의 창업가들에게
기회를 제공하고 성장을 지원하는
플랫폼을 만드는 것을
장기적인 목표로 하며,
현재는 미국 벤처캐피탈
PSI International에서 근무중

더 나은 세상을
만들기 위한
발걸음

꿈꾸던 배움의 장

어린 시절, 저는 우주비행사부터 CEO까지 정말 다양한 꿈을 꾸며 자랐습니다. 세상에 대한 호기심이 많았고, 새로운 것을 만들어내는 데에 늘 흥미를 느꼈습니다. KAIST 영재기업인 교육원에 참여하기로 한 이유는 저의 관심사와 열정을 구체화하고, 그것을 통해 세상에 기여할 수 있는 발판을 마련하고자 했던 바람 때문이었습니다. 저에게 사람과 지식, 그리고 비전을 선물해 준 특별한 곳이었습니다.

사람과 지식 그리고 비전을 선물

저는 미국에서는 기술 기반의 스타트업을 창업하며 글로벌 시장을 경험했고, 한국에서는 창업 생태계와 문화를 배우며 지역에 맞춘 전략을 익혔습니다. 두 번의 창업 경험은 단순히 사업을 운영하는 기술적인 부분뿐만 아니라, 문화적 차이와 시장의 다양성을 이해하는 데 큰 도움을 주었습니다.

이러한 경험은 제 스스로 스타트업 액셀레이터를 만드는 꿈을 갖게 되었습니다. 창업을 통해 얻은 지식과 경험을 바탕으로, 새로운 세대의 창업가들에게 기회를 제공하고 그들의 성장을 지원하는 플랫폼을 만드는 것이 장기적인 목표입니다. 어린 시절의 꿈이 CEO였다면 지금의 꿈은 더 많은 CEO를 배출하고 지원하는 역할을 하는 것입니다.

세상에 기여할 수 있는 발판

현재 저는 벤처 캐피탈(VC) 분야에서 일하고 있으며, 투자의 전반적인 과정을 담당하고 있습니다. 스타트업과 혁신적인 기업에 대한 투자 분석, 평가, 그리고 투자 결정을 내리는 중요한 역할을 포함합니다. 기업가로서 제 이상형에 가장 가까운 사례는 브랜드 파타고니아와 그 창립자 이본 쉬나드입니다. 특히, 매출의 절반 이상을 차지하던 마운틴 기어가 자연에 해를 끼친다는 사실을 알게 되었을 때, 과감히 판매를 중단한 결단력은 진정한 기업가 정신을 보여줍니다. 업사이클링을 통해 옷을 만들고, 환경 보호와 지속 가능성에 기여하며 단순한 브랜드를 넘어 하나의 운동이 되었습니다. 저 역시 창업을 하며 "어떻게 하면 더 나은 세상을 만들 수 있을까?"라는 질문을 끊임없이 고민해왔습니다. 파타고니아의 사례는 단순히 성공적인 사업 모델을 넘어, 기업이 사회적 책임을 다하며 세상을 변화시킬 수 있다는 것을 보여줍니다. 이러한 점에서 파타고니아의 철학과 창립자의 결단력은 저에게 큰 영감과 동기부여를 주는 멘토와도 같은 존재입니다.

학생시절은 실패를 두려워하기보다는 도전하는 시기입니다. 다양한 경험을 통해 배우고 성장하는 과정에서 실수는 자연스러운 일이니까요. 중요한 것은 그 경험에서 무엇을 배우고, 어떻게 더 나아갈 것인가입니다. 여러분의 열정과 호기심을 가지고, 앞으로 펼쳐질 많은 가능성에 도전해 보세요.



문혜진

KAIST
IP영재기업인교육원 3기
띵컴퍼니 대표

1인 콘텐츠 스튜디오
〈띵컴퍼니〉 대표
국내 · 외 100회 이상의
강연가이자
3권의 책을 출판한 작가로
활동하는 사람

새로운 길로 나아가다



너의 재능을 찾아라

저는 5살 때 처음 발레를 시작했습니다만 집안 사정이 어려워지며 꿈을 내려놓아야 했습니다. 또한 아이돌 가수를 꿈꿔서 SM엔터테인먼트 오디션에 참가하기도 했습니다.

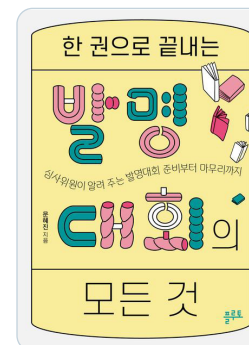
아인슈타인은 "모든 사람은 천재다. 하지만 물고기를 나무 오르는 능력으로 판단한다면, 물고기는 평생 자신이 바보라고 믿을 것이다."라는 말을 했습니다. 우리나라 교육 시스템 속에서 저는 마치 물고기와 같았습니다. 획일화된 기준으로 평가받는 것이 답답했지만, 발명 특성화고인 '미래산업과학고'에 재학 중일 때 선생님의 추천으로 참여한 KAIST IP CEO 교육을 통해 저에게도 재능이 있음을 알게 되었습니다.

창의적 가치를 창출하는 기업가

영재교육원은 가치를 창출하는 기업가 정신을 함양하는 데 중점을 둡니다. 이를 통해 어떤 분야에서든 창의적으로 문제를 해결하고 가치를 만들어내는 능력을 배울 수 있었습니다.

2012년에 수행했던 온라인 과제 중 하나는 증강현실(AR)과 가상현실(VR) 사례를 조사하고 분석하는 것이었습니다. 당시 증강현실은 생소한 개념이었지만, 몇 년 뒤 포켓몬 고 같은 기술이 일상에서 활용되는 모습을 보며 이 교육이 미래를 앞서 배우는 기회였음을 실감했습니다. 오프라인 교육에서는 글로벌 포럼에서 다양한 석학들의 발표를 듣고 함께 식사를 하며 의견을 나눈 경험은 매우 뜻깊었습니다.

영재교육원을 수료한 친구들은 각자의 분야에서 주체적으로 삶을 살아가고 있습니다. 저 또한 일반적인 대기업 루트를 따르지 않고, 책을 쓰고 강의를 하며 유튜브 채널을 운영하는 등 좋아하는 일을 선택해 살아가고 있습니다.



나를 위한 삶

저는 띵컴퍼니 콘텐츠 스튜디오를 운영하고 있습니다. 특허를 보유하고 있지만, 큰 수익을 창출하지는 못했습니다. 이를 통해 깨달은 점은 제품을 발명하는 것만큼 중요한 것이, 제품의 가치를 알리는 것이 필요하다는 것입니다. 저는 제품이 오랫동안 사랑받을 수 있도록 콘텐츠(영상, 글, 말)로 사람들에게 알리고, 기업과 고객을 연결해 주는 콘텐츠를 만들고 있습니다.

발명 · 특허 특성화고에 재학 중이던 시절, 발명과 특허에 대한 많은 관심이 있었음에도 창업에 대한 인식은 부정적이었습니다. 창업이 얼마나 어려운지, 얼마나 많은 용기가 필요한지 알고 있었기 때문입니다.

하지만 KAIST 차세대영재기업인 교육원을 통해 자연스럽게 '창업'이라는 단어를 자주 접하게 되었고, 글로벌인재포럼과 CEO 포럼 같은 행사를 통해 수많은 기업가를 만나면서 창업을 긍정적으로 바라보게 되었습니다.

다른 길을 선택할 때 사람들의 의심과 조롱을 받을 수 있지만, 여러분도 남에게 증명하는 삶이 아니라 자신을 위한 삶을 살기 바랍니다.



박상욱

KAIST
IP영재기업인교육원 1기
블링크스 주식회사 대표반짝반짝(blink-blink) 빛나는
사람들이 모인
블링크스(Blinkers)의 대표

창업에서 엑싯까지, 성공적인 실패를 통한 성공 찾아가기

인생의 터닝포인트

어린 시절에 로켓 공학자가 되겠다는 막연한 꿈을 가지고 있었는데 중학생 때 경북대학교 지구과학영재교육원생으로 3년간 교육을 받았습니다. 이때 처음으로 특허출원을 하게 되었고, 이후 발명에 관심을 계속 가지게 되어 제 52회 발명의 날 기념 유공 표창상, 2011년도 대한민국 인재상 수상하였습니다.

1기 KAIST영재교육원에서의 교육이 제 인생의 터닝포인트라고 해도 과언이 아닙니다. 영재교육원을 통해서 기업인이 되는 꿈을 새로 꾸게 되었으며, 10대 시절의 제 모든 가치관과 인성을 함양할 수 있었습니다.

가장 좋았던 점은 각 분야에서 성공하신 분들의 강의를 듣고 멘토링을 받을 수 있었다는 것입니다. 이민화, 조벽, 이현숙 교수님 그리고 박성동, 스티브김 회장님 등의 강의를 들으며 삶의 지혜를 고스란히 느낄 수 있었습니다.

최고의 속도로 결승점을 향해 가는 경주마

제가 세운 가설을 증명하고, 레버리지를 기반으로 가장 빠르게 자유에 도달할 수 있는 길은 창업이라고 생각하였습니다. 창업을 시작한 이래로 단 한순간도 쉬웠던 적은 없었습니다. 영재원



에서 배운 기업가정신을 토대로 포기하지 않고 문제를 해결하는 과정에 주안점을 두었습니다.

블링크스 주식회사는 21년도 설립 이후 Pre-A 라운드 투자와 정부 과제를 포함하여 약 30억 투자 유치를 성공하였으며, 2022 중소기업벤처부 TIPS 선정, 청년창업사관학교 최우수 기업 선정, KAIST 창업 어워드 최우수상 수상, YGNITE Startup Venture Pitch Competition 2위 수상, 2023 롯데글로벌 엑셀레이팅 프로그램 우수상 수상 등 다양한 성과를 이룩하였으며, 현재 5천명이 넘는 고객을 보유하고 있습니다.

최고의 속도로 결승점을 향해 가기 위해 경주마는 좌우 시각을 차단하는 차안대(Blinker)를 착용합니다. 간절히 원하는 목표를 위해 때로는 경주마처럼 오롯이 목표만 집중해야 하는 순간이 있습니다. 불필요한 것들을 걷어내는 용기를 가질때 비로소 꿈을 이룰 수 있습니다.

창업에서 엑싯까지, 성공적인 실패를 통한 진짜 성공 찾아가기

안랩을 설립하신 안철수 교수님을 기업가로서 롤모델로 삼고 싶습니다. 기업인임에도 불구하고, 국민적인 사랑을 받았던 안철수 교수님의 모습은, 기업인으로서 영리만을 추구하는 것이 아니라, 한국의 미래와 본인의 신념을 위해서 사업을 진행하고 있다는 느낌을 받았었습니다. 이에 저 역시 기업인이지만 인류의 삶에 공헌하고 사람들에게 사랑받을 수 있는 그런 기업인이 되기를 희망합니다.

만약 후배들도 창업을 생각한다면 커피 한잔 사면서 제 경험담을 소상히 나눌 수 있도록 하겠습니다. 운이 좋게도 창업과 Exit까지 경험할 수 있었기에 제 작은 스토리가 후배들에게 도움이 될 수 있기를 고대합니다.

정경민

KAIST
IP영재기업인교육원 6기
UNIST, 쿼타이즈랩스

“
UNIST,
쿼타이즈랩스 창업을 통해
도전하고, 끊임없이
자신을 성장시키는 사람



AI 큐레이션 기반 단기 대여 종합 플랫폼 '퀵숨'



창업의 기본기를 익히다.

교육원에서의 경험은 창업의 기본기를 익히는 데 도움이 되었을 뿐만 아니라, 실제로 문제 해결 능력을 기르는 데에도 많은 도움을 주었습니다. 특히 팀 프로젝트를 통해 문제를 정의하고, 해결책을 찾아 실행에 옮기는 과정을 반복하면서 자연스럽게 창의적 사고와 협업 능력을 배울 수 있었습니다.

새로운 길을 찾아서

고등학생 때에는 로켓추력측정 장치에 대한 특허를 등록한 경험이 있으며, 현재는 본 비즈니스와 관련된 AI 기반 기술과 서비스 상표를 다수 출원 및 등록했습니다. 가장 주목할 만한 특허는 클러스터링 알고리즘 기반의 개인 음향 취향 분석 기술입니다. 이 기술은 사용자가 좋아하는 음악, 청취 환경, 선호하는 음향 스타일 등을 분석해 고객에게 가장 적합한 음향 기기를 추천하는 데 활용됩니다. 기존의 단순한 제품 추천 알고리즘과는 다르게, 사용자의 세부적인 청취 데이터를 기반으로 세밀한 추천이 가능하다는 점이 차별화된 요소입니다.

저희 기업의 최종 목표는 고객이 합리적이고 만족스러운 소비를 경험할 수 있도록 돕는 것입니다. 이를 위해 AI 추천 시스템과 사용자 경험(UX)을 지속적으로 개선할 계획입니다. 현재의 음향기기 추천 기술을 더욱 발전시켜나갈 것입니다.

또한, 리퍼비시 제품의 비중을 늘려 자원 재활용과 환경 보호에 기여하고자 합니다. 이를 위해 체험 후 반납된 제품의 품질을 관리하는 프로세스를 강화하고, 리퍼비시 제품을 구매하는 고객이 신뢰를 가질 수 있도록 품질 인증 절차를 도입할 예정입니다.

글로벌 시장으로의 확장도 중요한 목표 중 하나입니다. 현재는 한국 내 소비자를 대상으로 서비스를 제공하고 있지만, 장기적으로는 해외에서도 체험 중심의 온라인 소핑 서비스를 제공하고자 합니다.

창업하기 위한 질문들

창업을 진지하게 생각하는 후배들에게는 스스로에게 아래와 같은 질문을 던져 보라고 권하고 싶습니다.

내가 해결하고자 하는 문제가 정말로 중요한 문제인가?

이 문제를 해결하기 위해 필요한 자원과 기술은 무엇인가?

내가 구상한 솔루션이 고객에게 실제로 가치가 있는가?

이 여정을 통해 내가 배우고 싶은 것은 무엇인가?

이 질문들은 단순히 비즈니스 모델을 검증하는 것뿐만 아니라,

창업 과정에서 흔들리지 않게

만드는 중심축 역할을 할 것입니다.



정동윤

KAIST
IP영재기업인교육원 11기
KAIST 전산학부 재학

“ AI를 활용해
더욱 큰 사회적 가치를
창출할 수 있는
창업인이 되기 위해
노력하는 사람 ”

스타트업을 향한 나의 여정



IPCEO 프로그램을 통해 얻은 가치 창출의 비전

저는 고등학교에 진학하여 IPCEO 프로그램에 참석하게 된 경우로, 11기에서 가장 나이가 많은 학생들 중 한 명이었습니다. 그래서인지 2년이라는 기간 동안 온·오프라인 프로그램과 학업까지 병행하는 과정이 굉장히 힘들었습니다. 다만, 그 힘들음을 감수할 수 있을 정도로 IPCEO 교육원에서 제공했던 기회들이 유익했는데, 특히 현업에서 스타트업을 운영하거나 전문적인 기술을 가지고 계신 분들로부터 직접적으로 강의를 듣고 진행한 프로젝트에 대해 피드백을 받을 수 있었던 부분이 좋았습니다.

오프라인 교육과정에서 무작위로 팀을 이루어 특정 주제에 대해 우리 팀만의 비즈니스 아이디어를 떠올리고, 이를 구체화하는 캠프 프로그램이 가장 재밌었습니다. 팀원들과 협업해서 하나의 아이디어를 현실화하는 치열한 과정이 실제 스타트업을 하는 것과 같은 설렘을 주었던 기억이 있습니다.

기업가정신, 가치 창출, 창업, 지식재산권 등의 개념을 배우고 다양한 친구들과 수많은 실습을 진행한 결과, 제가 선택한 전공 안에서 인공지능과 융합한 소프트웨어를 개발해 긍정적인 가치를 창출할 수 있는 창업가가 되겠다는 큰 목표(방향성)를 갖게 되었습니다.

실제 문제 해결을 목표로 한 소프트웨어 개발의 가치

제가 영재원에 합류하기 전부터 많은 관심이 있던 분야는 소프트웨어 개발 및 프로그래밍이었습니다. 중학생 때부터 소프트웨어와 앱을 개발하는 것을 즐겨했고, 개발하는 과정 자체도 재밌었지만 유독 완성된 소프트웨어와 앱을 실제 서비스로 배포해보려는 시도를 많이 했습니다.

대한민국 정부와 기업이 주최하는 여러 소프트웨어 공모전에 참여하여 수상한 경험이 있고, 항상 참여할 때마다 Ideation 과정과 완성된 소프트웨어가 어떠한 영향을 줄 수 있는지에 집중하여 노력했습니다.

대표적으로 음식 배달 앱 등에서 많이 보이는 리뷰와 별점의 합치성을 개선하는 방법론 및 소프트웨어를 개발하여 보유하고 있는 특허가 있습니다. 심심치 않게 리뷰의 글 내용과 이에 따라 주어진 별점이 서로 동떨어진 경우들이 있는데, 이 문제를 해결하기 위해 자연어 처리를 통한 감성 분석 기법을 활용해 리뷰의 글에서 긍정도를 추출하고, 긍정도를 바탕으로 더 정확한 별점을 자동 부여하는 방식입니다.

인공지능과 소프트웨어를 활용한 창업의 꿈

앞으로 대략적인 방향성으로 소프트웨어와 AI를 활용해 더욱 큰 가치를 창출할 수 있는 창업인이 되기 위해 노력하고 있습니다. 따라서 소프트웨어와 인공지능에 대한 전문적인 지식을 배우는 과정을 거치는 중이고, 참신한 아이디어를 현실화할 수 있는 기회가 있다면 시기에 구애받지 않고 스타트업을 시작하고 싶습니다.

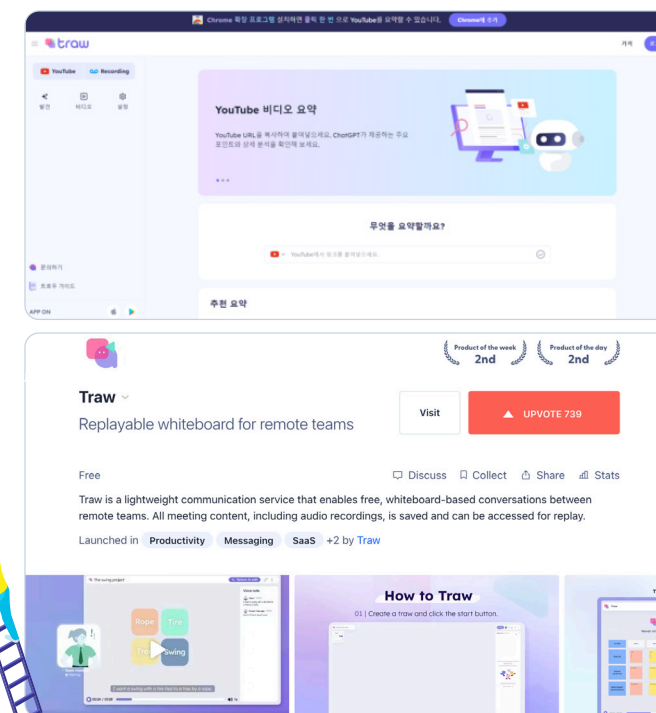


정창제

KAIST
IP영재기업인교육원 1기
Goodnotes Engineering Manager“
기술이 미래세상을
이끌어 갈 수 있다는
믿음으로 개발자의
길을 가는 사람
”미래세상을
이끌어 가는 기술

꿈과 진로를 찾아서

어려서부터 컴퓨터에 관심은 많았지만 소프트웨어 개발에 관해서는 잘 몰랐던 저는 영재교육원에서 이미 소프트웨어 개발을 하고 있는 친구들을 만나서 사귀게 되면서 이런 영향을 받아 고등학생 때 독학으로 소프트웨어 개발을 시작하였습니다. 여기에 더불어 KAIST IP영재교육원의 교육 과정을 통해 도전 및 창업가정신에 대해 배우게 되었고, 자연스럽게 소프트웨어 개발 관련 창업 및 스타트업에 관한 관심을 갖게 되었습니다. 가장 유익했던 점은 기업가정신에 관한 교육이었습니다. 제가 교육을 받던 시기만 하더라도 스타트업이라는 단어도 유명하지 않았고, 창업을 통해 성공한 선배들이 많지 않았던 시기였습니다. 이러한 시기에 창업에 대해 생각해보고 미래에는 기술기반 창업이 어떻게 세상을 이끌어갈 지 먼저 알고 생각할 수 있었던 점이 저에게 가장 큰 도움이 되었다고 생각합니다.



저는 어린 시절부터 컴퓨터를 좋아하긴 했지만 프로그래머의 꿈을 갖지는 않았습니다. 대학교에 진학할 때에만 해도 전산학과를 선택할 의향이 없었고 기계공학 혹은 전기전자공학을 전공할 계획이었습니다. 하지만 1학년에 처음 배워본 프로그래밍의 재미에 완전히 매료되었고, 1학년 첫 여름방학에 iOS App을 만들어 배포해 볼 수 있었습니다. 이후 2학년에 전산학과로 진학한 뒤, 10년 이상 소프트웨어 엔지니어로 활동해오고 있습니다.

회사는 망할 수 있지만 너는 망하지 않는다

이후 커리어에서 영재 교육원의 영향인지, 자연스럽게 대기업보다는 더 작은 규모에서 자유롭게 도전해볼 수 있는 스타트업 위주로 근무해 오다가, 대학에서 만난 선배의 제안으로 공동창업자로 창업을 하게 되었습니다.

창업을 결심할 때에 이미 10년간 여러 회사들에서 근무하며 안정적으로 성장해오던 커리어를 벗어나 리스크를 지는 결심을 하기가 제일 어려웠습니다. 이 때 공동 창업을 제안했던 선배가 “회사는 망할 수 있겠지만 네가 망하진 않는다.” 라는 말에 설득되어 결국 창업을 결심하게 했습니다.

독자적으로 온라인 화이트보드와 실시간 동기화 그리고 인코딩 없이 즉시 재생가능한 녹화기능, LLM 기반 콘텐츠 길이 제한이 없는 다국어 요약 등을 자체 개발했습니다.

제가 공동 창업했던 트로우는 온라인 화이트보드 및 AI 기반 콘텐츠 요약 서비스를 개발하였고, 창업 후 2년 만에 Goodnotes 에 인수되었습니다. 인수 이후 자체 서비스는 종료하고 Goodnotes 에서 함께 일하고 있습니다.

황동규

KAIST
IP영재기업인교육원 4기
주식회사 앙트비 대표

“
혁신적인 기업가정신 및
미래융합기술 교육을 전파하는
앙트비의 대표로
모든 학생들이 쉽게 기업가 정신을
이해하고 미래기술을 경험하도록
노력하는 사람
”



미래융합기술 교육의 전파



창업의 요람을 찾아서

지역 교육청 발명영재원 소속 당시 선생님의 추천으로 알게 되었으며 더 넓은 세상에서 경험하고 배우고 싶어 참여하게 되었습니다. 미래기술과 인문학을 융합한 다양한 교육과 워크숍을 통해 혁신적인 경험을 쌓을 수 있었고, 관심사가 비슷한 친구들과 과의 네트워크도 큰 장점이었습니다. 다만 학교생활과 영재교육원을 병행하며 체력적, 시간적 어려움이 있었습니다. 막연히 창업하고 싶단 생각을 했던 청소년기에 어떤 것이 창업이고, 내가 창업을 함으로써 사회에 어떤 영향을 미치고 기여할 수 있는지 명확히 정립해 준 것이 바로 영재교육원입니다. 오프라인 캠프에서의 비즈니스모델 설계 및 발표 프로그램이 가장 흥미로웠습니다. 미래기술을 배우고 이를 활용해 사회에 도움이 되는 모델을 구상하는 과정이 즐거웠습니다.

잠재력을 높이는 혁신 교육

주식회사 앙트비는 기업가정신과 미래융합기술 교육을 일반 학생들에게도 제공하여 기술 활용도와 가치 창출 잠재력을 높이는 혁신 교육을 전파하고 있습니다. 청소년기에 받은 영재교육이 진로와 가치관에 큰 영향을 주었고, 이 교육이 일반 학생들에게도 제공된다면 더 큰 사회 혁신



과 시너지를 만들 수 있다고 생각해 창업을 결심했습니다. 창업 과정에서 교육원이 경험 제공, 콘텐츠 감수 등 많은 도움을 주었습니다. 석사 전공인 인공지능과 앙트비의 다양한 콘텐츠를 기반으로 생성형 인공지능 기반 고객 개발 에이전트 플랫폼을 독자 개발하였습니다. 다양한 기업가정신 및 비즈니스 모델 교육 방법론과 생성형 인공지능을 결합하고, 그동안 쌓아온 많은 교육 노하우와 수만 건의 데이터를 활용하여 해당 모델을 구축, AI 모델 서빙을 통한 플랫폼을 개발하였습니다. 현재 해당 플랫폼은 저희 교육과정에서도 활용이 되고 있으며 일반 사용자에게도 열려있는 플랫폼입니다.

다시 일어나서 도전하기

제가 가장 존경하는 기업가 멘토는 이민화 교수님입니다. 대한민국 벤처 1세대로서 스타트업 문화를 개척하고, 창업 성공 이후에는 후대 양성과 사회 가치 창출에 집중하였기 때문입니다. 벤처기업협회, KAIST IP영재기업인교육원, KCERN 등을 통해 창업 생태계 조성과 기업가정신을 실천하신 점을 존경합니다.

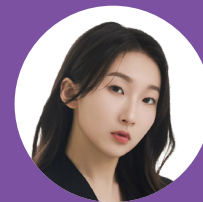
실패를 두려워하지 말고 계속 도전하라는 말은 하고 싶지 않습니다. 당연히 실패는 두려운 것이고 저 또한 수많은 실패를 겪으며 힘든 시간을 보내며 여전히 두려워합니다. 여러분들의 삶 속에서 앞으로도 계속 실패와 좌절이 기다릴 수도 있습니다. 그때마다 교육원에서의 많은 경험들, 그리고 교육원에서 받을 수 있는 다양한 도움들을 활용하여 멋지게 다시 일어날 여러분을 응원합니다.



PART
2

POSTECH
영재기업인교육원
우수사례

차세대영재기업인 교육원 우수사례집



강수지 28p



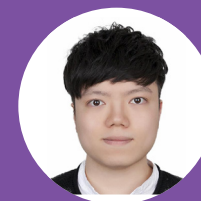
김동규 30p



김종호 32p



김혜린 34p



유용재 36p



이준수 38p



이지용 40p



장세윤 42p



조현상 44p



최형빈 46p

강수지

POSTECH
영재기업인교육원 4기
우주먼지제작소Orbit 대표

“
작은 힘이 모여
큰 프로젝트를 만들어 내는
우주먼지제작소Orbit의 대표

사회혁신가로 성장하는 길

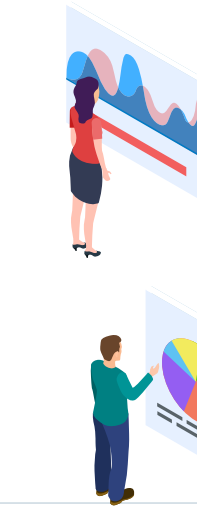
작지만 소중한 변화를 시도하다

POSTECH 영재기업인교육원을 통해 창업의 세계를 처음 접했습니다. 이전까지는 막연하게 과학자를 꿈꾸다가, 내가 왜 과학자가 되고 싶었는지, 세상에 어떤 변화를 주고 싶은 것인지 자아를 탐색하는 계기가 되었습니다. 그렇게 관련 전공의 대학에 진학한 이후에도 꾸준히 교육원의 심화과정 수업을 듣고, 수료생들과 교류하며 창업 활동을 했습니다. 그 과정에서 제가 이루고 싶은 것이 연구의 길에 있지 않다는 사실을 깨닫고 본격적으로 창업을 시작하게 되었습니다.

우주먼지를 품은 우주

우주먼지제작소Orbit은 처음에 기획팀으로 시작했고, 현재는 교육 및 행사 기획 운영 전문 기업으로 활동하고 있습니다. POSTECH 영재기업인교육원 1기 수료생 김윤우, 4기 수료생 주정환과 함께 작년부터 팀을 꾸렸고, 작은 아이디어가 모여 하나의 커다란 프로젝트를 만드는 일이 마치 우주먼지가 모여 행성이 되는 것 같다고 느껴 '우주먼지제작소'라는 이름을 지었습니다. 여기에 누구나 자신만의 궤도를 발굴할 수 있도록 돕자는 저희의 비전을 담아 Orbit이라는 단어를 덧붙였다.

체인지메이킹, CSV 분야에 관심을 갖고 주로 소셜 영역에서 교육 운영 활동을 하고 있으며, 올해는 서울여자대학교와 POSCO eNtoB가 MOU를 맺어 진행하는 '소셜임팩트스쿨' 교육의 기획 운영 총괄을 맡았습니다. 또한 Motive-Action이라는 독자적인 교육 모델을 개발하여, 청소년들에게 동기를 부여하고 실행을 돕는 기획 교육 콘텐츠를 제공하고 있습니다. 이 밖에도 축제,



박람회, 전시 등의 지속가능한 MICE 행사 기획 운영을 함께 하며, 사업 영역을 확장하고 있습니다. 작년에 출시한 영감 자극 도구 '우주먼지제작키트'에서 활용된 두 가지 캐릭터의 디자인권을 등록하였으며, 키트와 모바일 웹이 연동되는 형태로 자신의 기획자 성향을 파악할 수 있는 테스트의 알고리즘을 개발하였습니다. 해당 키트는 개별 판매에 이어서, 온-오프라인 교육의 팀빌딩 활동에도 사용되고 있습니다. 또한 앞서 언급한 Motive-Action이라는 교육 모델을 개발하여 현재 고도화하는 단계에 있으며, 이를 보다 발전시켜 우주먼지제작소만의 다양한 교육에 적용하고자 합니다.



사회혁신가로 성장하는 길

저는 대학을 7년 만에 졸업했습니다. 주변보다 많이 늦은 편이죠. 남들보다 뒤쳐졌다고 생각할 수도 있었지만, 저는 저만의 방향과 속도가 분명 있다고 생각합니다. 저희 팀 이름 Orbit처럼, 각자만의 궤도가 있는 거니까요. 그래서 여러분도 다른 사람의 속도를 보고 좌절하거나, 스스로의 방향을 잃지 않았으면 좋겠습니다. 지금 당장은 길이 보이지 않고 막막하더라도, 여러분은 이미 궤적을 그려나가고 있고, 결국 궤도를 만들게 될 것입니다. 그러니까 너무 촉박하게 생각하지 말고, 나만의 방향을 잘 지켜냈으면 좋겠습니다.

김동규

POSTECH
영재기업인교육원 6기
AutoRAG 대표

“
RAG를 자동으로
최적화하는 오픈소스 기반
AI 스타트업
AutoRAG의 대표
”



PCEO에서부터 시작된 세 번의 창업과 결실

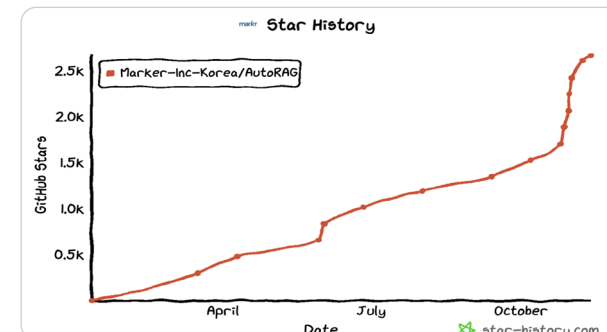
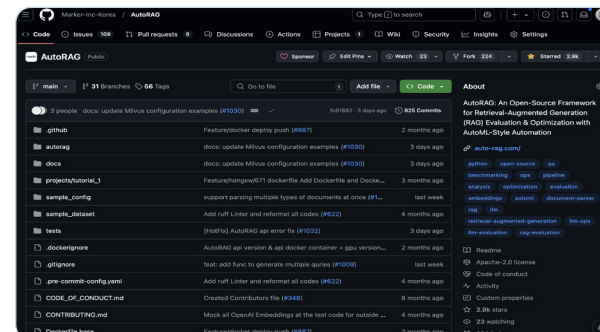


꿈을 키우게 된 영재교육원

중학생 때부터 영재 교육원에서 팀원들과 아이디어를 창출하고 고민하는 경험을 하면서 자연스럽게 창업이라는 활동에 대해 익숙해졌습니다. 지루한 학교 공부보다 PCEO 교육원에 와서, 일주일동안 치열하게 아이디어를 떠올리고 발표를 준비하며, 서로 노력했던 것들이 너무 재밌었습니다. 이후 고등학교 때의 심화 과정과 조교 활동이 큰 도움이 되었습니다. 특히, 정철현 교수님이 진행하신 교육원의 AI 심화 과정을 통해 인공지능 분야에 입문할 수 있었고, 실제 AI 분야의 창업까지 이어질 수 있었습니다.

최적화 솔루션 제공하라

최근 AutoRAG로 공개SW개발자대회 대상 (과기부 장관상)을 수상하였습니다. 또한, Kaggle 대회 “Tabular Playground Feb” 6위를 차지한 경력이 있습니다. 경희대학교 창업경진대회 KVP에서 대상을 수상한 적도 있습니다. 또한 (KAIST IP CEO, PCEO 연합회) Accel에서 개최한 해커톤에서 대상도 받았습니다.



AutoRAG는 RAG를 자동으로 최적화하는 솔루션을 만드는 오픈소스 기반 AI 스타트업입니다. RAG 파이프라인을 만들고 성능을 높이는 것에 어려움을 겪는 개발자들을 도와줄 수 있는 소프트웨어입니다. AutoRAG를 오픈소스로 개발하고 있는데, 깃허브 스타 수가 거의 3000개에 이르는 등 여러 관심을 받아, 사업적으로 풀어보고자 시작하게 되었습니다. 최적화 소프트웨어를 모두 직접 개발하였고, 앞으로 더 좋은 RAG 최적화 솔루션을 만들면서, 미국 진출을 희망하고 있습니다.

두려워하지 않고 만들어보기

어린 시절에는 PCEO를 다니며 개발자로서 창업을 하고 싶었습니다. 가장 흥미가 있었던 프로그램은 단연 AI 교육과정이었습니다. 중학교 2학년 때부터 코딩을 독학하며, 안드로이드 앱 개발도 열심히 하였습니다. AI 교육은 저의 20대를 완전히 바꾸어 놓았다고 봐도 무방합니다. PCEO 프로그램에 참여하는 동안 좋은 분들을 많이 만나게 되어 좋았습니다. 뭐든 만들어 보는 경험이 큰 성장을 하게 되는 것 같습니다. 여러분도 두려워하지 않고 무엇이든 만들어보고 실행하는 사람이 되었으면 좋겠습니다.

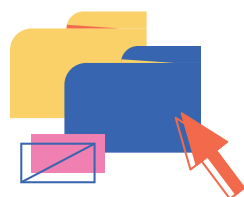


김중호

POSTECH
영재기업인교육원 1기
(주)아이디어오션 대표

“
로봇을 만들어
사람과의 협업을 극대화하고,
세상을 더 효율적이고 편리하게
바꿔나가는 사람
”

인생여행의 나침반



꿈을 찾아가는 길

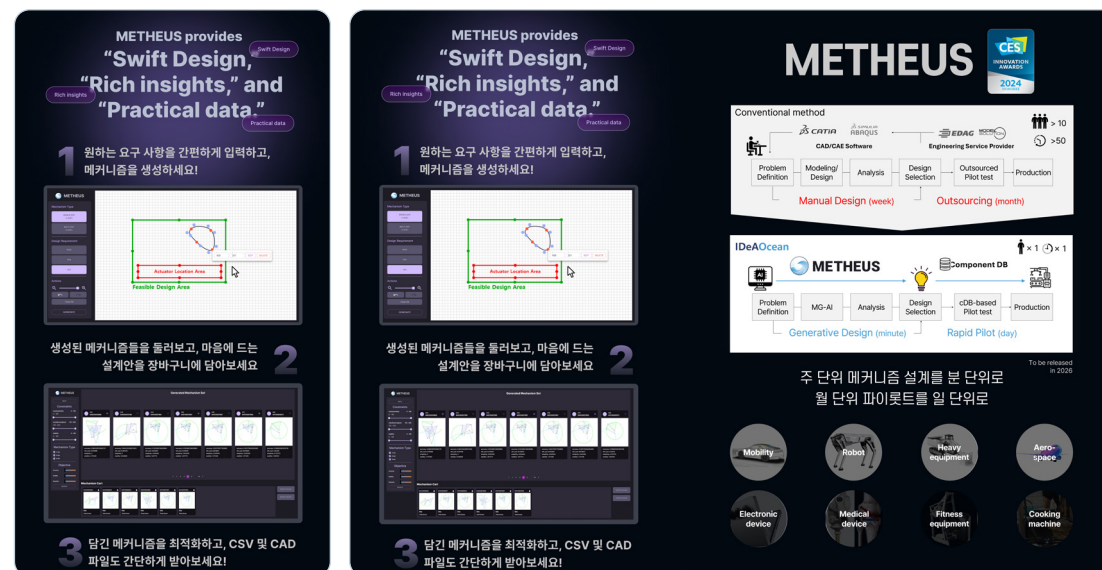
저의 어린 시절 꿈은 어떤 직업이 아닌, '세상을 효율적으로 만드는 사람이 되고 싶다'였습니다. 고등학교 1학년 때 이과로 진로를 정하고, POSTECH 영재기업인 교육원의 '꿈을 찾아드립니다. 꿈을 이루어 드립니다'라는 캐치프레이즈가 제 마음을 사로잡아서 지원하게 되었습니다.

뛰어난 리더십, 학업 능력, 협상 능력을 가진 친구들을 보며 제가 발전시켜야 할 역량이 무엇인지 명확히 알게 되었습니다. 친구들과 야식을 시켜먹으면서 서로 가치관에 대해 얘기하던 순간들도 특별하고 유익했습니다.

가장 흥미로웠던 프로그램은 4D 때의 사업 제안이었습니다. 앞서 배운 과정을 통해서 직접 사업 가설을 세우고 다른 사람들을 설득하는 것이 재밌었습니다.

사람과 로봇의 협업을 위하여

아이디어오션(IDEA Ocean)은 서울대학교 IDEALab에서 출발한 기업입니다. 연구실의 독자적 설계 기술을 이용해서 자동으로 로봇이나 기계장치를 설계하는 기술을 기반으로 창업했습니다. 이를 통해 영화 아이언맨의 자비스처럼 인공지능이 자동으로 로봇 및 기계장치를 설계합니다. 최적의 로봇을 자동으로 설계한다는 것은 세상을 효율적으로 만든다는 제 꿈을 실현하기에 딱 적합해보였습니다.



아이디어오션은 로봇 · 기계 설계 자동화를 가능케 하는 설계안 생성 기술에 대한 특허를 가지고 있으며, 자동 설계 및 최적 설계 관련 세계적 수준의 원천기술을 보유하고 있습니다.

독자적인 설계 기술을 활용해 각 과업에 딱 맞는 최적의 로봇을 설계하고, 이를 통해 가격을 획기적으로 낮춰 인간의 삶에 로봇이 자연스럽게 스며들게 하는 것을 목표로 하고 있습니다. 기존의 비싼 범용 로봇팔 대신, 우리가 미처 생각하지 못했던 최적의 로봇을 만들어 사람과 협업을 극대화하고, 세상을 더 효율적이고 편리하게 바꿔나갈 계획입니다.

가장 인상 깊었던 경험은 CES 2024에서 창업 아이템 METHEUS로 AI 부문 혁신상을 수상한 일이었습니다. 전 세계 사람들에게 제가 꿈꾸는 미래를 알릴 기회를 얻었다는 사실이 정말 설레고 뜻깊었습니다.

미래를 실현하기 위한 기술

기업가로서 이상형은 진부하겠지만 일론 머스크입니다. 자신이 그리고 있는 미래를 실현하기 위해 기술과 자본을 가장 효과적으로 사용하는 사람이라는 생각이 들었습니다.

저를 포함하여 후배님들은 아직 가능성의 시기라고 생각합니다. 어떤 방면이든 최대한 많이 경험하고, 무작정 덩벼서 많이 깨져도 보고, 다른 사람에게 큰 영향도 받아보면서 성장하기 바랍니다!



김혜린

POSTECH
영재기업인교육원 7기
연세대학교 계량위험관리학과 재학

영재교육원의
교육 조교와 부강사로
활동하는 사람

영재교육원 후배들과 더불어 함께 나아가기

더 넓은 세상을 향하여

어릴 적부터 책에 의존한 학습보다 직접 경험하며 배우는 학습을 중요하게 생각했습니다. 이에 따라 다양한 체험학습과 대외 활동에 적극적으로 참여하던 중 포스텍영재기업인교육원의 차별화된 교육 과정에 매력을 느껴 지원하게 되었습니다. 방학마다 참여했던 오프라인 집중교육에서 팀원들과 함께 프로젝트를 해나가는 과정 그 자체를 즐기며 큰 열정과 뿌듯함을 느꼈습니다. 차세대 영재기업인교육원에서 함께 진행한 뉴욕 글로벌 창업 역량강화연수에 참여한 후, 더 넓은 세상을 바라볼 수 있는 시야를 가져야겠다는 생각을 하게 되었습니다. 이에 따라 글로벌 역량을 키울 수 있는 언더우드 국제대학에 진학하게 되었습니다.

프로젝트에서 얻은 값진 경험

팀원들과 함께 하나의 목표를 위해 집중하여 프로젝트를 완성해낸 것은 교육원에서 얻은 가장 값진 경험이었습니다. 노인과 가족들을 위한 의료정보 공유 앱을 구상하여 제안했던 4D 오프라인 집중교육이 가장 기억에 남습니다. 가족들이 노인의 건강 상태를 파악하기 어렵다는 문제점을 발견하고 이를 해결할 수 있는 사업 아이템을 구상했습니다. 열정을 다한 만큼 기본과정에서 한 프로젝트 중 가장 완성도 높은 사업 아이템이었습니다.



2023년, Apple Developer Academy @POSTECH 2기로서 애플 생태계 안에서 기획, 개발, 디자인 등 분야를 학습하고 실전 프로젝트 경험을 쌓았습니다. 그 중 3개월 동안 진행된 매크로 챌린지에서 KBO 리그 팬들을 위한 직캠 숏폼 플랫폼 iOS 앱, WHISTLE를 팀원들과 함께 개발하고, 앱 스토어에 출시했습니다. 사업 아이템을 기획하고 제안하는 단계까지 진행했던 교육원에서의 경험에 더하여, 앱을 실제로 개발하고 출시한 아카데미에서의 경험을 통해 크게 성장할 수 있었습니다.

장기적인 목표를 향하여

학업을 이어나가며 경영 분야에 대한 학문적 지식을 깊이 쌓고, 비즈니스 역량을 강화하기 위한 전문적인 지식을 습득하고자 합니다. 다양한 경험을 통해 끊임없이 발전하며, 폭넓은 지식을 쌓아가고 싶습니다. 교육원에서 교육 조교와 조교팀장으로 활동했고 최근에는 부강사로서 강의를 맡기도 했습니다. 교육원이 제게 꿈을 찾고 꿈을 향해 나아갈 수 있도록 해준 곳인 만큼, 후배들도 저처럼 교육원에서 많이 성장하고 더 크게 발전할 수 있으면 좋겠다는 마음으로 교육과정에 참여하고 있습니다. 성공적인 입시처럼 눈에 보이는 결과나 단기적인 목표보다는, 꿈을 좇으며 깊이 있는 경험을 쌓고 내적인 역량을 강화하고 싶은 중고생에게 포스텍영재기업인교육원을 적극 추천합니다. 교육원에서 새롭고 다양한 경험들을 쌓고, 많이 배우고 느끼면서 차세대기업인으로 성장하길 바랍니다.



유용재

POSTECH
영재기업인교육원 1기
홍익대학교 공과대학
기계·시스템디자인공학과 초빙교수

“
다양한 분야에서
의미 있는 성과를 만들어 가는
연구자
”



멈추지 않는 도전의 원동력, PCEO Pride

기업가가 아니어도 괜찮아, 꿈의 청사진을 만들어준 PCEO

학창 시절 영재기업인교육원에 다닌다고 주변에 이야기했을 때 가장 많이 들었던 말은 ‘그래서 나중에 회사 차릴 거야?’라는 물음이었습니다. 그때마다 저는 ‘창업에는 아직까지 구체적인 뜻이 없지만, 지금의 경험이 내게는 너무나 소중한 것’이라고 답하곤 했습니다.

영재기업인교육원은 저의 직무 선택에 지대한 영향을 끼쳤습니다. 교육원 재원 당시 사업계획서 작성 과제에서 정보 보안 분야에서의 새로운 사업을 제안한 바 있는데, 이를 계기로 정보과학 분야에 대한 관심이 더욱 커져 결국 지금은 MATLAB과 Python 등 프로그래밍 교과목을 가르치는 초빙교수로 일하게 되었습니다.

멈추지 않는 도전의 원동력, PCEO Pride

저는 KBS <우리말 겨루기> 달인, EBS <장학퀴즈> 제왕전 우승, tvN <대학토론배틀SE>과 JTBC <전국대학생토론대회> 우승 등 끊임없이 도전하며 성과를 거두었습니다. 멈추지 않는 도전의 원동력은 바로 PCEO 수료생이라는 자부심입니다.

힘닿는 데까지 다른 이들에게 지식을 베풀겠다는 것은 제가 오랫동안 품어 온 소망이자 비전이었습니다. 그렇기에 중등교원(수학) 자격을 취득하고 최종적으로 대학 교원의 길을 택하게 되었습니다. 교육과 연구 두 측면 모두에서 뛰어난 역량을 갖추고자 부단히 노력하였습니다.



고려대학교 정보대학 컴퓨터학과 강사를 거쳐 현재 홍익대학교 공과대학 기계·시스템디자인공학과 초빙교수로 재직하며 프로그래밍 기본 역량과 인공지능과 빅데이터 관련 내용에 대해서도 강의를 진행하고 있습니다.

우연한 경험을 소중한 기회로 바꾸는 여러분이 되기를

평소 존경하는 기업가 중 한 분은 태광그룹의 창업자故 일주 이임용 회장님입니다. 많은 이들이 색안경을 낀 채 생각하는 ‘재벌 기업가’의 모습과는 달리 1990년 재단법인 일주학술문화재단을 설립하였는데, 제가 학부에 다니는 동안 해당 재단의 전폭적인 지원으로 금전적 부담 없이 마칠 수 있었습니다. 조금 부끄러운 이야기지만 역력이 될 때마다 교육기관에 기부를 꾸준히 하고 있는데, 이러한 ‘기부 습관’이 생기게 된 계기 중 하나도 바로 그분에 대한 존경심이 아니었나 싶습니다.

저의 현재 주된 연구 분야는 ‘무역 데이터 분석’인데, 이렇게 분야를 결정하게 된 것은 사실 우연한 경험 덕이었습니다. 대학 졸업 직전 통상정책을 주제로 하는 토론회에 참가할 기회가 있었는데, 결승전까지 치르면서 무역 분야에 큰 흥미가 생겼고 이후에는 무역 데이터 분석을 주된 연구 주제로 삼게 되었습니다. 토론회를 통해 우연히 만난 무역이라는 분야가 제 운명을 결정짓는 소중한 기회가 된 셈입니다. 영재기업인 교육생들에게도 우연한 경험이 종종 찾아올 것인데, 그 경험을 평생일대의 기회로 바꾸는 여러분이 되기를 바랍니다.

이준수

POSTECH
영재기업인교육원 1기
(주)밀리미터컴퍼니 이사

“
교육원에서 키운
창업의 꿈을
블루보트(blueboat.co.kr)를 통해
키워나가는 사람
”



평생 하고 싶은 일 찾아가기



제 삶을 어떻게 살아갈지 고민했던 건 행운

영재기업인교육원에서 친구들과 치열하게 토론하고, 최고의 의사결정을 만드는 과정에서 살아 있음을 느꼈습니다. 팀으로 새로운 비즈니스를 만들면서 '이게 내가 평생 하고 싶은 일'이라는 것을 확신하게 되었습니다. 그 느낌을 다시 경험하고 싶어서 4년간의 직장 생활을 마무리하고, 4개월 전 창업을 했습니다. 교육원에서 교육을 받으며 '난 어떤 기업가가 될까?'라는 질문을 스스로 던졌습니다. 제가 찾은 답은 예술가-기업가였습니다. 전 제품(서비스)을 통해 사람들의 삶에 아름다움과 실용적인 도움을 안겨주고 싶습니다. 언젠가는 비틀즈처럼, 대중성을 갖추면서도 예술성을 갖춘 제품(서비스)을 만들 거예요. 이 꿈을 위해 지난 직장들에서 콘텐츠 디자인 마케팅, CX, 서비스/사업운영, HR, 데이터분석, UX 라이팅, 서비스기획, 브랜드마케팅 등의 다양한 직무를 프리롤처럼 수행했습니다.

무엇을 원하는지 스스로에게 질문

저는 시리즈 A, B, pre-IPO 규모 스타트업에서 4년 간 일했습니다. 진심을 다해서 일하다 보니 몸에 무리가 왔습니다. 입원하고 쉬는 동안 제게 무엇을 원하는지 질문했습니다. 곧 교육원 때부터 꿈꿔 왔던 창업을 원한다는 것을 알게 되었습니다. 누구의 지시가 아닌, 자유롭게 몰입하고 휴식하면서 일하고 싶었습니다. 올해 6월부터 인플루언서 겸 사업가인 선호민 대표와 함께, 공동창업자로서 블루보트를 운영하고 있습니다. 다행히 창업 후 한 달부터 매출이 났고, 11월 현재 매출이 지속 상승하고 있습니다. 중소 브랜드의 첫 해외 오픈마켓 진출 서비스인 블루보트는 중소 브랜드가 겪는 금전적, 인적, 시간적 한계를 해결합니다. 현재는 MVP 단계를 넘어 미국, 멕시코 아마존 입점부터 판매까지의 모든 과정을 대행하는 전략에 집중하고 있습니다.

우리 삶의 경영자가 될 수 있을까

생활용품 디자인 기업 Alessi의 알레산드로 멘디니가 제 롤모델입니다. 그는 손자의 눈 건강과 꿈을 위해 '아물레토' 램프를 디자인하였습니다. 자신이 사랑하는 누군가를 위한 제품을 만들었다는 게 멋있었습니다. 멘디니를 닮은 비즈니스, 삶, 가정을 만들고 싶다는 꿈이 있습니다. 멘디니 뿐만 아니라 평소 여러 기업가들과 예술가들, 디자이너들에게서 영감을 받습니다. 입시, 커리어 등 누구에게나 결정이 필요한 순간이 다가옵니다. 걱정되고, 막막하기도 합니다. 그럴 때 제게 힘을 주었던 말이 있습니다. 내 삶의 경영자는 나 자신이라는 말입니다. 타인의 의견을 최대한 수집하되, 결정은 우리 스스로 내리는 연습을 하다 보면, 언젠가는 우리 삶에서 노련한 경영자가 될 수 있지 않을까요? 저는 살아 오면서 많은 분들께 도움을 받았습니다. 때로는 그저 제 이야기를 털어놓을 때 많은 위로를 받더라고요. 풀리지 않는 고민이 있을 때, leejoonsoo95@naver.com으로 연락 주시면 정성껏 답하겠습니다.

이지용

POSTECH
영재기업인교육원 3기
KAIST 경영대학
경영 석박사 통합과정 재학

“
경영학의 IS(Information System)
분야에서 연구자로서
사회에 가치를 전달하는 사람
”



연구자와 창업가의 길에서



꿈의 지도를 찾아서

POSTECH 영재기업인교육원에 3기로 입학한 2012년 당시, 중학교 2학년의 나이로서 소비자의 불편을 탐색하고, 이를 기반으로 새로운 사업 아이템을 기획하는 프로젝트는 제게 큰 충격으로 다가왔습니다. 평소 과학도를 꿈꾸며 배웠던 지식들이 어떤 방식으로 사람들에게 가치를 전달하는지를 배운 이후, 항상 새로운 아이디어나 아이템으로 사람들에게 가치를 전달하고 싶다는 꿈을 꾸게 되었습니다.

긴 시간동안 다양한 또래 학생들과 함께 같은 문제를 해결해야 하는 오프라인 교육이 어려우면서도 유익했습니다. 일주일에 가까운 시간동안 문제를 해결하기 위해 사람들과 협동하는 것이 익숙하지 않았습니다. 그럼에도, 주어진 시간 속에서 결과물을 만들고 사람들에게 발표하고 인정받으면서 느낀 희열감은 지금까지도 기억에 남습니다.

연구자와 창업의 길

어린시절 다양한 창업아이디어 경진대회에 출전하였고, 성인이 된 이후 정부지원사업(중기부 예비창업패키지 2회, 기상청 청년창업지원 프로그램, 아이코어 실험실창업프로그램)에 꾸준히 아이템을 제안하고, 아이템을 고도화 진행하고 있습니다.



KAIST부설 한국과학영재학교와 KAIST에 입학하여 다양한 공학기술들을 접하게 되었고, 앞선 경험뿐만 아니라, 영재기업인교육원 교육의 경험이 IT기술이 대중과 사회, 기업에 어떤 영향을 끼치는지를 탐구하는 연구자로서의 길을 선택하는데 큰 이유가 되었습니다.

저는 경영학의 IS(Information System) 분야에서 연구자로서 사회에 가치를 전달하고 싶습니다. 그와 동시에, 사회에 긍정적인 영향을 미칠 수 있는 아이템을 기획하고 출시하여 회사를 창업하고 싶습니다. 지금 영재기업인을 시작하면서 꿈꾸었던 모습들을 서서히 실현하고 있는 것 같습니다.

자기만의 나무를 심고 가꾸자

저는 기업가로서 스티브잡스와 라이너의 김진우 대표를 롤모델로 삼고 있습니다. 여러분도 다른 사람들의 말에 쉽게 휘둘리지 않을 수 있게, 차근차근 본인만의 나무를 잘 가꾸어 스스로 만족하고 행복한 삶을 살 수 있었으면 좋겠습니다.



장세윤

POSTECH
영재기업인교육원 1기
(주)마이다스에이치앤티 CEO

“
다양한 기술을 통해
지속 가능한 사업 모델을
만들어나가는 사람
”

기술로 따뜻한 가치를 만드는 기업을 꿈꾸는 청년기업인



창업의 기초를 세운 영재기업인교육원

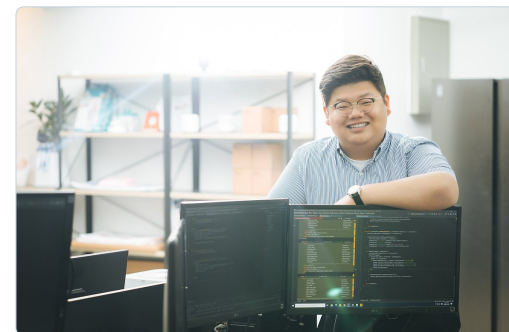
영재원의 집중교육의 모든 과정이 실제 창업과 회사 운영에 큰 도움이 되었습니다. 단순히 아이디어만 검증하는 프로그램이 아닌 아이템과 비즈니스 모델을 구상하고 시뮬레이션까지 진행했기에 굉장히 유익했습니다. 이를 통해 가상으로 기업을 운영하는 경험은 큰 자산이 되었다고 생각합니다. 지식재산과 관련된 교육들이 흥미도 있었고, 창업에서도 큰 도움이 되었습니다. 아이디어를 검증하는 교육에서 기존 특허를 검색하고, 자신의 아이디어를 토대로 특허 명세서를 작성하는 교육이 있었습니다. 이때 배운 지식재산권 관련된 교육을 통해 해외시장 기술을 조사하는데 특허 명세서만 한 게 없다는 것도 알게 되었습니다. 항상 새로운 제품을 개발할 때는 전 세계 특허 조사를 통해서 맵핑하고 분류하는 과정부터 끝내놓고 시작하는 습관을 지니게 되었습니다.

지속 가능한 사업 모델 만들기

현재 운영 중인 마이다스에이치앤티는 고분자 기술을 기반으로 실리콘처럼 유연한 소재와 전도성이 높은 금속 소재를 혼합해 말랑말랑하면서도 전기가 잘 통하는 신소재를 개발하고 있습니다. 이 소재는 플렉서블 디스플레이, 스트레처블 센서, 그리고 최근에는 로봇 기술에까지 적용 가능성을 열고 있습니다.

연구실의 기술은 5~10년 후의 미래를 위한 기술인 경우가 많지만, 기업이 요구하는 기술은 당장 사용할 수 있어야 하기 때문에 이를 연결하는 과정이 창업 초기부터 지금까지 가장 큰 도전이자 목표입니다.

저는 기술 기반의 창업가로서 직접 개발한 소재의 레시피는 비공개로 유지하면서도, 이를 활용한 센서, 헬스케어 시스템, 전자부품 등 다양한 아이디어를 특허로 보호하고 있습니다. 2023년과 2024년에는 제품 출시를 위해 디자인권과 상표권까지 출원 및 등록하며 기술 상용화에 박차를 가하고 있습니다. 2022년 스크린 골프용 스윙 밸런스 시스템을 출시하면서 첫 매출을 기록했습니다. 이후 개발한 신소재 부품은 현재 기업의 다양한 요구를 충족하며 상용화가 진행 중입니다. 앞으로도 개발한 제품과 시스템이 널리 사용되며 사회에 선한 영향을 미치는 기업으로 성장하는 것이 목표입니다. 단순히 기업 공개를 통한 성장보다는, 다양한 기술을 통해 지속 가능한 사업 모델을 만들어가고자 합니다.



미래를 기대하는 사람에게는 더 큰 변화가 있다

영재기업인교육원에서 배운 개척정신과 미래를 기대하는 마음은 제 창업과 현재의 삶에 큰 영향을 주었습니다. 그만큼 후배 여러분도 자신의 미래를 기대하며 꾸준히 준비해 나간다면 반드시 좋은 결과를 얻을 것입니다. 언젠가 함께 더 나은 세상에 대해 이야기 나눌 수 있기를 기대합니다.



조현상

POSTECH
영재기업인교육원 1기
(주)휴몬랩 대표이사

“
교육의 기회와 자원이
부족한 환경에 놓인
학생들을 위한 더 나은
솔루션을 제공하고자 하는
휴몬랩의 대표
”

학습자 맞춤형 교육 솔루션



미리 배우는 창업 과정

차세대 영재기업인 교육원은 창업의 길을 걷는 데 있어 제게 필수적인 밑거름이 되었습니다. 이곳에서 저는 창의적 문제 해결 능력을 체득했으며, 아이디어를 실현 가능성 높은 비즈니스 모델로 발전시키는 과정을 체계적으로 배웠습니다. 특히, 교육 과정 중 진행된 다수의 팀 프로젝트와 멘토링 프로그램을 통해 실제 창업 환경에서 발생할 수 있는 다양한 도전과 그 해결 방안을 미리 경험할 수 있었습니다.

예를 들어, 팀 프로젝트에서 시장 조사와 고객 인터뷰를 진행하며 사용자의 니즈를 정확히 파악하는 법을 익혔고, 이를 기반으로 사업 계획서를 작성해 발표하는 실습은 현재 휴몬랩의 비즈니스 전략을 수립하는 데 큰 도움이 되었습니다. 또한, 영재교육원에서 만난 선생님 및 멘토들은 창업 초기에 직면했던 자금 조달 문제와 팀 빌딩과 같은 현실적인 어려움에 대해 실질적인 조언을 제공하며 중요한 지침을 제시해 주었습니다.

교육원 동기들과의 네트워크는 지금도 지속적인 아이디어 교류와 협력을 가능하게 해주는 소중한 자산으로 남아 있습니다.

학습자 맞춤형 교육 솔루션을 제공하는 휴몬랩

휴몬랩은 EdTech 기반의 교육 기업으로, 다양한 교육 콘텐츠와 혁신적인 솔루션을 통해 고객과 소통하고 있습니다. 최근에는 AI 기술을 적극 활용하여 학습 데이터를 분석하고 교육자와 학습자에게 맞춤형 교육 솔루션을 제공하는 교육 플랫폼을 구축하고 있습니다.

교육의 불평등 사례를 보며 이를 개선하고자 하는 열망이 창업의 큰 동기가 되었습니다. 교육의 기회와 자원이 부족한 환경에 놓인 학생들의 사례를 접하며, 이들을 위한 더 나은 솔루션을 제공해야겠다는 마음이 창업으로 이어졌습니다.

인공지능 기반 학습 데이터 분석 기술에 대한 특허를 출원 중에 있습니다. 또한, 독자적으로 개발한 교플 'https://www.gyopool.com'이라는 학습 도구는 사용자 맞춤형 교육 솔루션으로 많은 호평을 받고 있습니다.

앞으로 휴몬랩은 글로벌 시장으로의 확장을 목표로 하고 있습니다. 이를 통해 더 많은 학생과 교육자가 AI 기반 학습 솔루션과 혁신적인 교육 콘텐츠의 혜택을 누릴 수 있도록 서비스를 지속적으로 발전시키고자 합니다.

세상을 아름답게 바꿔갈 수 있기를

기업가 중 이상형을 꼽아 본다면 아마존의 제프 베조스입니다. 그는 초기에는 단순한 온라인 서점으로 시작했지만, 고객 중심적 사고와 장기적인 비전을 통해 아마존을 세계적인 기업으로 성장시킨 인물입니다. 특히, "Day 1" 철학을 통해 항상 초기 창업자의 마음가짐을 유지하며 끊임없이 실험하고 개선하는 자세는 저에게 많은 교훈을 줍니다.

후배님들! 우선 도전을 두려워하지 마세요. 처음부터 완벽한 준비를 갖추려고 하기보다, 작더라도 할 수 있는 시도를 시작하는 것이 중요합니다. 실패는 피할 수 없는 과정이지만, 그것이 끝이 아니라 더 나은 방향으로 나아가는 계기라고 생각하면 됩니다. 여러분과 함께 세상을 바꿔갈 수 있기를 바랍니다.



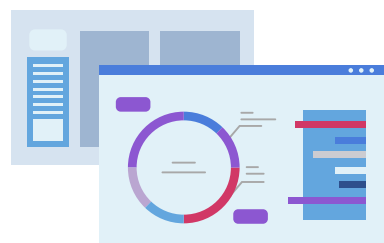
최형빈

POSTECH
영재기업인교육원 11기
비바리퍼블리카 재직
KAIST 입학예정(2025~)

문제를 민감하게 인식하고
사회적 가치를 창출하는
태도와 열정을 가진 사람



기술의 선한 사용과 사회적 책무



코로나나우로 대한민국을 연결하다

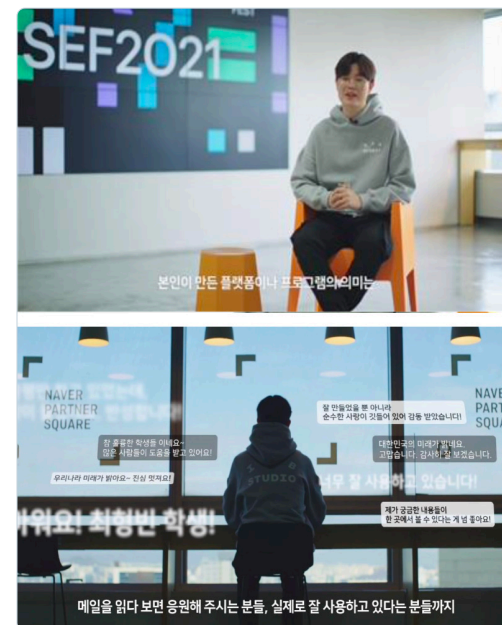
저는 중학교 2학년 때부터 다양한 모바일 제품을 만들었습니다. POSTECH 영재기업인교육원에서 배운 다양한 방법론들이 창업가로서 논리적 사고를 할 수 있는 큰 토대가 되었습니다. 학교 현장, 교사의 업무 경감에 도움이 될 수 있는 에듀테크 플랫폼 10여개를 기획하고 출시하였으며, 구체적으로 '모바일 제품'을 만드는 스타트업 창업을 하고 싶다는 꿈이 생겼습니다. 코로나 팬데믹이 시작되자 국내 최대 규모의 코로나19 종합플랫폼 코로나나우를 기획하고 개발하였습니다. 민간과 정부에 코로나나우의 인프라 및 데이터를 기여 및 공개했습니다. 또한 코로나나우에서 발생한 약 3,000만원의 수익금 모두 다시 코로나19 현장에 기부하는 프로젝트의 선한 영향력의 사례를 남겼습니다.

2년간 축적된 사용자들의 데이터에 기반하여 PO의 역할을 수행하며 모바일 친화형 '코로나나우 V1'을 기획하고 개발했습니다. 코로나나우 V1은 국내 최초의 수기 크로스 체크기반의 "코로나19 현황 예측 및 자체 집계" 서비스를 데이터 전문가 봉사단으로 구성된 '코로나나우 퓨처나우팀'에 제공했습니다. 또한 지자체 및 대학교들과 협력하며, 국내 대표 코로나19 종합 플랫폼의 사회적 책무를 다하고자 했습니다.

10대를 위한 금융산업 혁신

국내 1위 핀테크 스타트업이자, 데카콘 기업으로서 대한민국 금융업 중 가장 많은 사용자를 가진 토스에서 2022년 진행된 'NEXT PO 공개 채용' 프로세스를 통해 PO FIT 테스트, 세 번의 인터뷰를 통과했습니다. 고등학생 신분을 고려한 별도의 오퍼레터를 제안 받아 겨울방학 기간(2023.01 ~ 2023.02)에 NEXT PO로 근무했습니다. 2022년부터 2024년까지 서비스 패널로서 토스팀 슬랙에서 활동하고 있으며, 10대 사업 Growth를 이끄는 Product Operations Specialist로 근무하고 있습니다.

저는 그로스 도메인(Growth Domain), 팀즈팀(Teens Team)에서 "10대에 대한 이해도를 바탕으로 10대를 위한 금융 상품과 서비스"를 만들고, 토스앱 사용자 수를 성장(그로스) 시키기 위한 다양한 제품과 전략을 만들고 실행합니다.



배움과 성장에 열려 있는 자세

기업가로서의 이상형이자 멘토는 저의 동료이자, 국내 최초의 데카콘 기업을 만든 '토스' 이승건 대표님입니다. 그 분 가까에서 의사결정, 실패와 성공 순간을 온전히 느끼며 배우고 싶어서, 고등학교 2학년 나이에 토스의 '2022 Next PO' 공개경쟁채용을 통해 치열한 경쟁률을 뚫고 최연소 PO로 토스팀에 합류했습니다. 조직과 제품에 대한 철학, 사회에 가치를 만들기 위한 노력, 냉철한 기업가로서의 판단과 멘탈은 언제나 큰 귀감이고 저를 성장하고 싶게 만들고 있습니다.





PART
3

사업소개

지식재산 기반 차세대영재기업인 육성사업 소개

POSTECH 영재기업인교육원

KAIST IP영재기업인교육원

차세대영재기업인 수료생 네트워크

차세대영재기업인 교육원 관련 기관

차세대영재기업인 교육원 우수사례집

차세대영재기업인 교육원

소개

미래를 이끌어갈 혁신적 기업가

특허청과 한국발명진흥회가 기업가적 잠재성을 지닌 발명영재를 선발하여 대한민국을 이끌어 갈 지식재산 기반 차세대기업인*으로 육성하기 위해 포항공과대학교(POSTECH), 한국과학기술원(KAIST)과 공동으로 차세대영재기업인 교육원을 설치·운영('09~)하고 있습니다. 매년 각 교육원 별 80여명 명씩 선발하여 2년간 리더십 지식재산, 인문학, 미래기술 등 온·오프라인 교육을 제공하고 있습니다.

* 스티브 잡스, 빌 게이츠(MS), 세르게이 브린과 래리 페이지(Google) 등과 같이 지식재산에 기반을 둔 창의적인 기업가로 성장할 잠재력이 풍부한 학생

추진 경과

2009	POSTECH·KAIST 內 영재기업인교육원 설치 및 운영
2010	차세대영재기업인센터* 개소 * 조벽 교수를 센터장으로 교육생의 심리·정서 발달지원을 위한 개별 성장지원 서비스 및 발명 영재 연구 수행, 이후 발명 영재교육연구원으로 확대 운영
2011 ~ 2018	교육부·한국경제신문사 주최 「글로벌인재포럼」세션 참가 * 성인 대상 HR포럼에 청소년 자격으로 초대되어 글로벌 CEO들과의 오찬 행사 및 차세대영재기업인 성과 확산을 위한 독립 세션 개최
2013	차세대영재기업인 생애 단계별 성공 요인 추적연구 착수 * 차세대영재기업인의 기업가로서의 성공 요인 규명을 위한 교육생 대상 종단연구 매년 수행
2019	지식재산 기반 차세대영재기업인 10주년 기념행사 개최
2020	차세대영재기업인 수료생 네트워크(ACCEL*) 출범식 개최 * ACCEL : Alumni of Center for Creative Entrepreneur Leaders based on IP * 2021 ACCEL 공식 운영 시작 : 수료생이 자발적으로 네트워크를 구성하여 분과별(커리어, 학술교류, 교류지원) 운영
~ 2024	차세대영재기업인 1~16기 선발 및 1~14기 수료생 배출 * 1~16기 총 2,723명 선발, 1~14기 총 1,645명 수료

신청절차

2단계 선발 전형을 거쳐 창의력, 도전의식, 과제집착력, 지식재산전문성, 문제해결 능력, 기업가적 역량 등 차세대영재기업인으로서의 핵심역량 잠재성이 뛰어난 학생을 교육원 별 80여 명씩 매년 선발.



지원자격

중학생 및 이에 준하는 연령(만 13~15세)의 대한민국 국적 소지자

* 정규학교 재학생 : 학교장 추천(학교별 인원수 제한 없음)

* 기타 학생 : 자기 추천 또는 학부모·지도 교원 추천

지원방법

교육원 홈페이지를 통한 인터넷 접수

* 동일 학생이 POSTECH, KAIST에 중복지원 불가하며 중복지원 시 불합격 처리

선발인원

총 160명 내외(교육원 별 80명 내외)

* 정원의 5%는 사회통합전형으로 선발 및 조건 충족 시 오프라인 교육 참가비면제

* 정원의 5%는 발명교육센터 수료생 선발 가능(단, 선발요건 충족 시)

선발절차

2단계 선발 절차를 공통으로 운영하되 교육원별 특성에 맞게 단계별 선발 전형 시행

POSTECH 영재기업인교육원



교육원 소개

“꿈을 찾아드립니다. 꿈을 이루어 드립니다.”

고객 니즈 발견 방법론을 기반으로 미래에 요구되는 사업 기회를 선견하고, 이를 사업 아이템으로 개발하여 최종적으로 사업화할 수 있는 창조적 영재기업인 양성

선발 절차

단계	선발방법	선발 요소	선발인원
1단계 서류전형	학교생활기록부(II)	기초 학습역량 및 태도	정원 2배수 내외
	학교장 추천 확인서		
	자기소개서	지원동기, 지적 호기심, 개방성, 잠재력, 역량증명	
	역량증명 자료	자기소개서의 연관성 및 진실성	
2단계 면접전형	개인 미션	창의적 문제 해결력 및 기업가 윤리 등	정원
	심층 인터뷰	자기소개서 및 개인 미션 평가 요소 검증	
	팀 미션	커뮤니케이션 능력, 협업 능력, 도전정신, 지속적 학습 능력, 사고력 등	

교육과정 운영절차



교육방식

- ▶ 온라인 교육
 - * 자기주도형 과제 제출 및 학습 멘토의 지속적 피드백 제공
- ▶ 오프라인 캠프 및 모듈교육
 - * 여름/겨울 방학 중 5박6일, POSTECH 내 교육 진행
 - * 다양한 주제(AI 메이커, 특허, 프레젠테이션 교육 등)의 1일 모듈교육 운영

교육내용

재학생

기업가적 비전 확립을 위한 교육, 고객 니즈 발견 방법론 이해 교육, 웹프로토타입 제작 교육, 영재기업인의 지식·소양 강화를 위한 모듈교육

수료생

Customer Job 기반의 차별화된 비즈니스 아이디어 도출 교육
PCEO 창업 생태계를 통한 네트워크 기반의 맞춤형 창업활동 지원

KAIST IP영재기업인교육원



교육원 소개

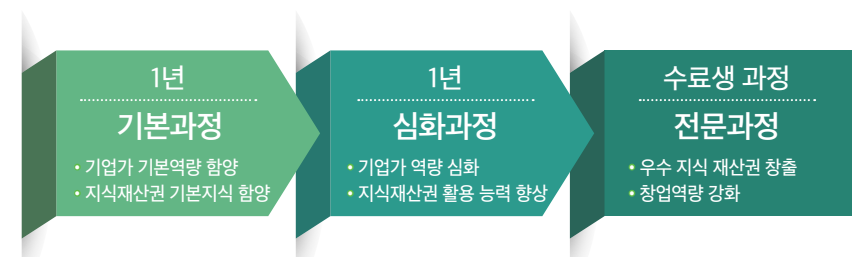
CREATIVE CHANGES THE WORLD

‘Less Teaching More Learning’ 기반으로 창의성과 협력을 통하여 문제를 발굴하고 해결하는 팀 프로젝트를 통해 가치 있는 IP를 창출하여 시대적 흐름을 선도할 창조적 기업인 양성

선발 절차

단계	선발방법	선발 요소	선발인원
1단계 서류전형	학교생활기록부(II)	기본 학습역량	정원 2배수 내외
	자기소개서	지원동기, 도전 정신, 사회윤리, 기본소양과 태도	
	우수성 입증자료	자기소개서와의 연관성	
2단계 지필평가, 역량면접	지필평가	창의적 문제해결력, 과학적 사고력, 사회윤리	정원
	캠프수행관찰	도전 정신, 자기주도학습, 리더십, 커뮤니케이션, 기본소양과 태도	
	개인 검사(검사지 활용)	창의력, 혁신성, 협업 역량 등	

교육과정 운영절차



교육방식

- ▶ 온라인 강좌 수강 후 과제 제출 및 제출 과제에 대한 의견제시(2주 단위)
 - * 미래 통신험강에 익숙해지도록 트위터, 구글 Buzz, 구글 Docs 등을 통한 토론 및 피드백 동시 운영
- ▶ 오프라인 캠프 운영
 - * 주말 1박2일 2회, 2박3일 1회, 방학 중 4박 5일 연 2회

교육내용

재학생

미래 기술변화에 대한 비전을 키우는 미래기술 교육, 기업발달사 등 인문학 교육, 지식재산권 교육, 기업 설립의 리더십 배양 기업가정신 교육 등

수료생

지속적인 동기부여를 위한 IP-CEO Bridge program, 영재기업인 네트워크 강화를 위한 IP-CEO Youth Facilitator, 창업활동 지원을 위한 IP-CEO Startup Challenger 등

차세대영재기업인 수료생 네트워크



소개

대한민국의 혁신과 성장을 이끄는 미래의 지식재산 기반 기업인 모임

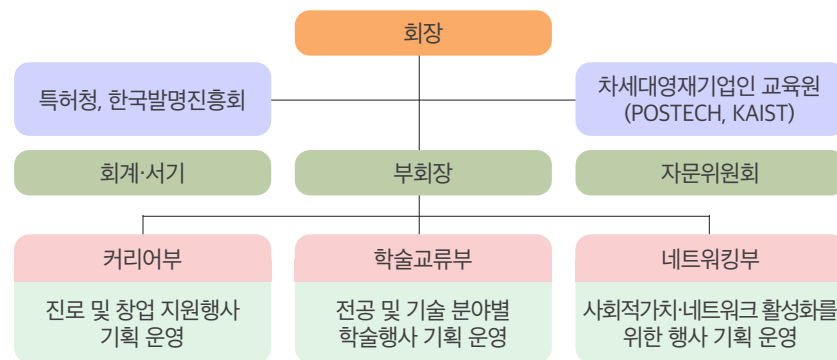
차세대영재기업인 교육원 수료 후에도 지속적으로 지식재산 기반 취업, 창업 활동을 할 수 있도록 다양한 교류 활동, 교육 프로그램 등을 지원하는 수료생 중심의 자발적인 네트워크 조직입니다.

공식명칭

ACCEL

(Alumni of Center for Creative Entrepreneur Leaders based on IP)

조직구성



프로그램

(커리어부) 진로 및 창업 지원행사 기획·운영 지원

- ▶ 리더십포럼 - 분야별 명사 초청 강연
- ▶ 산업체방문 - 동문 기업 탐방, 인턴쉽 교류 프로그램 운영

(학술교류부) 전공 및 기술 분야별 학술행사 기획·운영 지원

- ▶ 지식공유세미나
 - Art&Humanities
 - Engineering
 - Mathematics&Sciences
 - Professional
 - Social Sciences
 - Intellectual Property

(네트워킹부) 사회적가치·네트워크 활성화를 위한 행사 기획 운영

- ▶ 지역네트워크
- ▶ 온라인 소통·홍보
- ▶ 선후배멘토링
- ▶ 사회공헌활동

차세대영재기업인 교육원 관련 기관



지식재산 기반 차세대영재기업인 육성사업

<https://ip-edu.net/ngtbs/info>

발명교육 활성화를 위한

발명교육포털사이트



한국발명진흥회
Korea Invention Promotion Association



POSTECH 영재기업인교육원

<http://ceo.postech.ac.kr/ceo>



포스텍 영재기업인교육원
CREATIVE ENTREPRENEUR OMPHALOS



KAIST IP영재기업인교육원

<https://ipceo.kaist.ac.kr>



IP영재기업인교육원
Center for Creative Entrepreneur



차세대영재기업인 수료생 네트워크

<https://accel.or.kr>

